

Spoločnosť KLINICKÁ BIOCHÉMIA s.r.o. Žilina a spoločnosť Martinské biooptické centrum, s.r.o, hľadá posilu do obchodného tímu na pozíciu Key account manager pre región Severné a Stredné Slovensko

Sme silná a stabilná spoločnosť v laboratórnom segmente.

Náplň práce:

- Nadväzovanie obchodných vzťahov s kľúčovými klientmi, vytváranie a budovanie efektívnych a prínosných partnerstiev
- Udržovanie dodávateľsko – odberateľských vzťahov.
- Podporná obchodná činnosť (osobná, telefonická a elektronická komunikácia so zákazníkom)
- Propagácia podujatí, kampaní a prezentácie na kongresoch.
- Spolupráca na príprave zmluvných dohôd, rokovanie o zmluvných podmienkach a zabezpečenie ich plnenia
- Účasť na vytváraní plánov krátkodobého a dlhodobého zvyšovania príjmov spoločnosti a na supervízii ich plnenia.
- Zaznamenávanie a vyhodnocovanie výsledkov činností realizovaných v rámci partnerstiev.
- Efektívne riešenie problémov a rizikový manažment.
- Monitorovanie aktivít konkurencie a vývoja situácie na trhu s cieľom zhodnocovať konkurenčnú pozíciu a získavať výhody na trhu.
- Organizovanie a vedenie prieskumných projektov.
- Príprava prezentácií, návrhov, plánov, analýz a reportov.

Uprednostňovaná úroveň vzdelania:

- vysokoškolské II. stupňa
- vysokoškolské I. stupňa

Požiadavky na uchádzača:

- Zdravotnícke vzdelanie, prírodné vedy
- Prax v obchode
- Prax v laboratórnom segmente vítaná
- AJ na komunikačnej úrovni
- Samostatnosť
- Vynikajúce komunikačné schopnosti
- Kreativita
- Flexibilita
- Komunikatívnosť
- Vyjednávací schopnosť
- Analytické myslenie

Vodičský preukaz sk. B

Plat od 1 500 eur sa pohybuje od seniority a skúsenosti kandidáta

Benefity: služobné auto, mobil, notebook, polročné bonusy, príspevok na III. Dôchodkový pilier